

COMUNICATO STAMPA

RENAISSANCE PARTNERS ANNUNCIA L'ACQUISIZIONE DI LODESTAR DA BRAVO CAPITAL PARTNERS

- Renaissance Partners acquisirà l'intero capitale sociale di Lodestar da Bravo Capital Partners II. I principali manager e imprenditori del Gruppo reinvestiranno in modo significativo nell'operazione
- Lodestar è una piattaforma italiana leader nella trasformazione digitale focalizzata sull'ecosistema Microsoft, con competenze che spaziano da cloud, infrastructure e cybersecurity a modern workplace, data analytics e sviluppo di software enterprise
- Fabio Luinetti, CEO di Lodestar dal 2023, continuerà a guidare la società in questa nuova fase di crescita

Milano, 20 ottobre 2025 – Renaissance Partners (“RP”) ha firmato accordi vincolanti per l'acquisizione dell'intero capitale sociale di Lodestar S.p.A. (“Lodestar” o il “Gruppo”), piattaforma italiana in forte crescita specializzata nella trasformazione digitale basata su soluzioni Microsoft, da Bravo Capital Partners II (“Bravo”) e da altri azionisti di minoranza (congiuntamente i “Venditori”). I principali manager e imprenditori del Gruppo reinvestiranno in misura significativa nell'operazione, confermando il loro impegno nella prossima fase di sviluppo.

Fondata nel 2022 attraverso la combinazione strategica di tre realtà IT complementari, Lodestar è oggi una piattaforma unica nel panorama italiano della trasformazione digitale, con un'offerta integrata che spazia tra *cloud, infrastructure e cybersecurity a modern workplace, data analytics* e sviluppo di *software enterprise*. Il Gruppo è l'unico operatore indipendente in Italia completamente specializzato nelle soluzioni Microsoft, con tutte le Microsoft *designations* e una base clienti ampia, fidelizzata e diversificata. Con sede a Milano, Lodestar opera su tutto il territorio nazionale attraverso 11 uffici e impiega circa 500 professionisti.

Negli ultimi tre anni, Bravo ha collaborato a stretto contatto con il management di Lodestar per consolidarne la leadership nel mercato italiano della trasformazione digitale su tecnologia Microsoft, ampliando l'offerta e la presenza sul territorio anche attraverso acquisizioni mirate. Come risultato, Lodestar ha registrato un notevole sviluppo e una redditività ai vertici del settore, con una crescita organica a doppia cifra. Sulla base delle performance attuali, i ricavi previsti per il 2025 superano gli 80 milioni di euro.

Fabio Luinetti, CEO di Lodestar dal 2023, continuerà a guidare il Gruppo in questa nuova fase di espansione.

Grazie alla propria esperienza nel settore dei servizi IT, Renaissance Partners affiancherà il management nell'implementazione di un piano di creazione di valore finalizzato a consolidare Lodestar come partner di riferimento per la digitalizzazione di grandi aziende e PMI. Il piano si concentrerà sull'ottimizzazione del modello operativo, sul rafforzamento della gestione delle risorse e dello sviluppo dei talenti, e sul miglioramento delle pratiche di governance e ESG. Verranno inoltre perseguite operazioni di M&A strategiche per rafforzare ulteriormente Lodestar come piattaforma integrata.

Fabio Luinetti, CEO di Lodestar, ha dichiarato: “Siamo orgogliosi dell'eccezionale percorso che Lodestar ha compiuto sin dalla sua fondazione. Insieme a Bravo, abbiamo costruito un leader nazionale all'interno dell'ecosistema Microsoft e abbiamo realizzato una forte traiettoria di crescita. Ora siamo entusiasti di collaborare con Renaissance Partners, il cui contributo sarà fondamentale per portare Lodestar al livello successivo, espandendo la nostra portata, valorizzando e ampliando i nostri talenti e rafforzando la nostra posizione di partner di riferimento per la digitalizzazione delle imprese italiane.”

Giovanni Camisassi, Partner di Renaissance Partners, ha commentato: “Lodestar rappresenta un punto di riferimento per la trasformazione digitale nell'ecosistema Microsoft, grazie alla combinazione di competenze, dimensione e vicinanza ai clienti. Con l'accelerazione degli investimenti IT da parte delle PMI italiane, Lodestar è perfettamente posizionata per guidare questa evoluzione. Il Gruppo si integra perfettamente nella nostra area *Technology & Professional Services*, rafforzando il nostro posizionamento come partner di riferimento per le aziende protagoniste della trasformazione digitale in Italia. Siamo entusiasti di collaborare con Fabio e il suo team per rafforzare la leadership di Lodestar e supportarne la crescita futura, sia attraverso lo sviluppo organico sia tramite acquisizioni mirate.”

Corrado Di Gaspare, Partner di Bravo Invest, ha commentato: “Siamo orgogliosi di aver supportato Lodestar nel percorso che l’ha portata a diventare l’unico operatore IT indipendente in Italia completamente specializzato nell’ecosistema Microsoft. La vendita a Renaissance Partners segna l’inizio di una nuova fase di crescita e conferma il valore creato negli ultimi anni. Abbiamo lavorato fianco a fianco con il management per costruire un vero centro di eccellenza. Questa operazione rappresenta la prima exit di successo del nostro secondo fondo, dimostrando la nostra capacità di creare valore rapidamente attraverso una strategia industriale e mirata di buy-and-build.”

I Venditori sono stati assistiti da Mediobanca (*advisor* finanziario), Bonelli Erede (legale e fiscale), Kearney (commerciale) e Deloitte (contabile). Il management di Lodestar è stato assistito da Russo De Rosa Associati (*advisor* legale).

Renaissance Partners è stata assistita da Deloitte (*advisor* finanziario), Vitale (*advisor* per il finanziamento), Gatti Pavesi Bianchi Ludovici (legale), Kearney (commerciale e tech), New Deal Advisors (contabile), CHREA (fiscale), Studio RST (*structuring*) ed EY (sostenibilità ed ESG). La transazione sarà finanziata da Ardian Private Credit.

Previo avveramento delle usuali condizioni sospensive, il closing della transazione è previsto nel primo trimestre del 2026.

Lodestar

Lodestar è una piattaforma italiana di trasformazione digitale focalizzata esclusivamente sull'ecosistema Microsoft. Con sede a Milano e circa 500 professionisti distribuiti in 11 uffici, il Gruppo fornisce soluzioni end-to-end in materia di cloud e sicurezza informatica, infrastrutture, modern workplace, analisi dei dati e sviluppo di software aziendali. Lodestar serve una base di clienti ampia e fedele, supportando il percorso di digitalizzazione dell'Italia.

Renaissance Partners

Renaissance Partners è una società di investimento con focus su aziende familiari di medie dimensioni con sede principalmente in Italia. RP sfrutta la propria esperienza industriale e investe in quattro temi di investimento: *information technology*, sostenibilità, *healthcare* e *specialized industrials*. Renaissance Partners gestisce oltre 3,4 miliardi di euro ed ha attualmente 13 società in portafoglio con un fatturato aggregato di circa 6 miliardi di euro.

Bravo Invest

Bravo Invest è l’advisor esclusivo di Bravo Capital Partners II, fondo di private equity specializzato in strategie di buy-and-build. Investe in piccole e medie imprese con sede in Italia e collabora con imprenditori e management team per costruire gruppi leader in nicchie B2B ad alto valore, attraverso operazioni di crescita attentamente pianificate.

Bravo Capital Partners II gestisce 110 milioni di euro di capitali (5 società in portafoglio, con Lodestar come prima exit). Entro la fine di ottobre è previsto il lancio di Bravo Capital Partners III, con un *first and final closing* a 220 milioni di euro, sempre con Bravo Invest come advisor esclusivo.